

SEMINARIO PRÁCTICO DE CONTRATACIÓN PÚBLICA

“Medicamentos”
y
“Productos Sanitarios”

Con la colaboración de:



acobur
asesoría en contratación pública

FECHAS Y LUGARES DE LA CELEBRACIÓN

Medicamentos. Barcelona, 11 de noviembre 2014. Hotel Barceló Atenea Mar. (*Passeig García i Faria, 37*)

Medicamentos. Madrid, 18 de noviembre 2014. Hotel Meliá Avenida América. (*Juan Ignacio Luca de Tena, 36*)

Productos Sanitarios. Barcelona, 12 de noviembre 2014. Hotel Barceló Atenea Mar.

Productos Sanitarios. Madrid, 20 de noviembre 2014. Hotel Meliá Avenida América.

SEMINARIO IMPARTIDO POR

José Ramón Chávarri. Experto en la materia, que se dedica desde hace más de 20 años al sector de la Contratación Pública Administrativa. Tras ser responsable de licitaciones de una multinacional, en 1998 funda Acobur Asesores, S.L. consultora especializada en el sector hospitalario, con una integración vertical de todos los servicios asociados, lo que la hace única en el mercado actual.

Acobur Asesores, dedica una parte importante de su trabajo a la formación específica de departamentos de contratación pública y redes de ventas, del sector sanitario. Esta formación se enfoca desde un punto de vista práctico, analizando casos concretos con los que nos podemos encontrar en el día a día de la actividad licitadora.

OBJETIVOS

- Dotar a los equipos de ventas de los conocimientos fundamentales en el ámbito de las licitaciones.
- Aclarar cómo proceder en cada etapa de un proceso de licitación y los derechos fundamentales que les asisten.
- Repaso práctico para conocer al detalle las fases principales que componen un proceso de licitación.
- Análisis de casos concretos.

DURACIÓN

Aproximadamente 5 horas. De 9.00 a 14.00 hs. **Plazas limitadas.**

A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO

-Redes de ventas (Responsables de Licitaciones, KAM, Delegados, Gerentes, etc.)

CONTENIDO

- Diferentes tipos de anuncios de licitación.
- Acuerdos marco, procedimientos negociados con y sin publicidad y compras menores.
- Análisis de las diferencias entre criterios de adjudicación subjetivos y objetivos.
- Análisis del procedimiento a seguir por la Mesa de Contratación en los diferentes actos de apertura (criterios subjetivos/criterios objetivos).
- Forma de proceder en los actos de apertura.
- ¿A qué documentación de las demás empresas licitadoras podemos tener acceso?
- Documentación confidencial de las empresas licitadoras.
- Recurso Especial en Materia de Contratación y actos susceptibles de recurrir.

DERECHOS DE INSCRIPCIÓN

El precio de cada seminario es de 350€ + IVA.

El precio para segundos asistentes y sucesivos de la misma empresa es de 250 € + IVA.

-Cursos exclusivos para empresas (*in company*), consultar condiciones.

INSCRIPCIONES

A través del siguiente link: www.pmfarma.es/tmp/sem/

INFORMACIÓN

Tel. 902 366 386

pmfarma@pmfarma.com